

Bei uns bist du genau richtig, wenn

... du eine sehr kommunikative Person bist, der es leichtfällt, andere im Gespräch zu führen.

... du gerne in deinem eigenen Bereich arbeitest und dich hier gut selbst organisieren kannst.

... du dich in deinen kommunikativen Fähigkeiten und im zielorientierten Führen von Gesprächen noch einmal stark weiterentwickeln möchtest.

Du fühlst dich zu 100% angesprochen?

Du terminierst unsere Interessenten, callst in verschiedenen Mitgliedersituationen, z.B. bei Fragen und Feedback, und auch bei offenen Posten oder Kündigungen. Deine Stelle ist sehr verantwortungsvoll, da dir dieser Bereich komplett übertragen wird und du somit eine wichtige Schnittstelle zwischen der Geschäftsführung und den Studios darstellst.

Deine Aufgaben auf einen Blick:

- Telefonvertrieb & -akquise
- Partnerbetreuung
- Kündigungscalls
- Zufriedenheitscalls

Diese Fähigkeiten MUSST du mitbringen:

- Absolute Loyalität der Geschäftsführung gegenüber
- Klare Kommunikationsfähigkeiten, gerne mit Zusatzausbildung und/oder Erfahrung in diesem Bereich
- Schnelles und flexibles Abwägen, um richtige Entscheidungen zu treffen
- Interesse daran, dich weiterzubilden und Offenheit dafür, auch andere Meinungen zu überdenken
- Strukturiertes Arbeiten, Eigenverantwortlichkeit, speditives Arbeiten
- Sprachliche Gewandtheit
- Sehr gute Englisch-Kenntnisse
- Gute Word- & Excel-Kenntnisse
- Liebe zur Telefonie

Eckdaten

- 50-80%
- Mobiles Arbeiten nach der Probezeit
- Flexibles Arbeiten (unsere Interessenten werden innerhalb von 1-2 Stunden kontaktiert, auch am Samstag)

Du fühlst dich in allen Punkten angesprochen und brennst darauf, dich uns vorzustellen?

Dann sende uns gerne eine Mail an unsere Personalverantwortliche Anne-Kathrin Wilm:
aw@life-swiss-healthclub.ch

Wir freuen uns auf dich!